

p1st & partners steht als moderne digitale Beratungssozietät mit über 30 Jahren Erfahrung für zielgerichtetes Headhunting von High Potentials sowie die professionelle Vermittlung von Interim Manager als auch Freelancer. Mit der festen Überzeugung, dass professionelle Mitarbeitergewinnung – trotz aller Globalisierung und Digitalisierung – nach wie vor ein vertrauensvolles persönliches Geschäft ist, bei dem das Zwischenmenschliche immer eine besondere Rolle einnimmt, agieren wir dementsprechend am Markt.

Unser Mandanten arbeiten heute an den Themen von morgen und sind selektierte hochinteressante Unternehmen, überwiegend aus der **DACH-Region.**

Interim Manager & Freelancer (m/w/d)

Arbeitnehmer-typ:
Freelancer

Berufserfahrung:
Professional/Experienced

Standort:
Munich

Area:
Consulting

Start ab:
ab sofort

Jetzt Bewerben

Versteckte Mandate und Projekte

Verkaufen ist eine Kunst, egal auf welchem Kanal dieses vonstatten geht. Es handelt sich dabei immer um eine Interaktion zwi-schen Menschen, das sollten wir bei aller Digitalisierung nicht vergessen. Das Verkaufen basiert auf einigen fundamentalen Regeln, die analog wie auch digital gelten. Im Zuge der Digitalisierung sind Kunden heute besser informiert, fordernder und schneller als je zuvor. Wie müssen sich daher Verkaufsstrategien verändern? Welche Methoden sind in der digitalen Zeit erfolgreich? Wie digital wird der Vertrieb und hat der Verkäufer überhaupt noch Zukunft oder wird er durch Künstliche Intelligenz ersetzt? Wir haben Antworten auf all diese Fragen und daraus erfolgreiche und praxisnahe Schlüsse gezogen.

Wir experten EXPERTEN, denn bei einer Bewerbung um ein gehobenes Mandat geht es ebenfalls um einen Vertriebsprozess: Der Interim Manager bzw. Freelancer möchte vom Wunschunternehmen einen attraktiven Werk- oder Dienstleistungsvertrag. Und dennoch verharren die meisten Berater in völ-

liger Passivität und warten darauf, bis der potentielle Auftraggeber seie Bedürfnise lautstark und gut sichtbar über Contracter formuliert Die meisten Berater agieren deswegen so passiv, weil es Ihnen an den entsprechenden Informationen Ihrer Endkunden fehlt.

Um solche Prognosen zielsicher treffen zu können, setzt es Insiderwissen voraus und die Fähigkeit, Informationen zu be-werten, einzuordnen und daraus die richtigen Schlüsse zu ziehen. Man benötigt dafür einfach ein Netzwerk was über viele Jahre gewachsen ist.

Unsere Kernkompetenzen / Branchen

- Automotive / OEM & Zulieferer
- Versorgungs- & Gebäudetechnik
- IT & EDV
- Bauindustrie
- Maschinen- & Anlagenbau
- Chemische Industrie
- Medizin & pharmazeutische Industrie
- Handel & Konsumgüter
- Elektrotechnik
- Produktion
- Kunststofftechnik
- Luft & Raumfahrt
- Banken & Versicherungen
- Beratung

Ihre Motivation ist unser Ansporn

Sie sind ein überaus erfolgreicher Interim Manager oder ein TOP Freelancer welcher den nächsten logischen Karriereschritt in neue lukrative Beratungsmandate bei unseren Klienten gehen möchte? Sie sind bei uns richtig wenn SIE >>

- eine neues Mandat oder eine berufliche Herausforderung suchen.
- sich beruflich neu orientieren wollen.
- sich beruflich neu orientieren müssen.
- einen nächsten beruflichen Karriereschritt anstreben.

Haben wir Interesse geweckt? Dann freuen uns auf Ihre Initiativbewerbung.

Um den nächsten Gipfel auf der Karriereleiter zu erklimmen muss man die Mechanismen des Marktes für Interim Manager und Freelancer kennen, eine entsprechende Strategie entwickeln und über ein gut funktionierendes Netzwerk verfügen. p1 & partners kennt und nutzt diese Mechanismen und hat durch zahlreiche Platzierungen seiner Mandanten in über 30 Jahren bewiesen, wie gut es funktioniert. Lassen auch Sie sich davon überzeugen.

Für Ihre Initiativbewerbung benutzen Sie bitte unser Online-Formular und die komfortable 1-Click CV Funktionalität. Bei Fragen steht wir Ihnen natürlich auch gerne persönlich zur Vefügung. Strengste Diskretion, Vertraulichkeit und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

p1st & partners
Prinzregentenstraße 54
D-80538 München
Tel: +49 89 904 29 7900
career@p1.st | www.p1.st

Bewerben Sie sich hier!

Jetzt Bewerben