

p1st & partners steht als moderne digitale Beratungssozietät mit über 30 Jahren Erfahrung für zielgerichtetes Headhunting von High Potentials sowie die professionelle Vermittlung von Interim Manager als auch Freelancer. Mit der festen Überzeugung, dass professionelle Mitarbeitergewinnung – trotz aller Globalisierung und Digitalisierung – nach wie vor ein vertrauensvolles persönliches Geschäft ist, bei dem das Zwischenmenschliche immer eine besondere Rolle einnimmt, agieren wir dementsprechend am Markt.

Unser Mandanten arbeiten heute an den Themen von morgen und sind selektierte hochinteressante Unternehmen, überwiegend aus der DACH-Region.

Arbeitnehmer-typ:
Full-time employee

Berufserfahrung:
Professional/Experienced

Standort:
Munich

Area:
Consulting

Start ab:
ab sofort

Jetzt Bewerben

Executives & Professionals (m/w/d)

Der Weg zum Traumjob

Verkaufen ist eine Kunst, egal auf welchem Kanal dies vonstatten geht. Es handelt sich immer eine Interaktion zwischen Menschen, das sollten wir bei aller Digitalisierung nicht vergessen. Das Verkaufen basiert auf einigen fundamentalen Regeln, die analog wie auch digital gelten. Im Zuge der Digitalisierung sind Kunden heute besser informiert, fordernder und schneller als je zuvor. Wie müssen sich daher Verkaufsstrategien verändern? Welche Methoden sind in der digitalen Zeit erfolgreich? Wie digital wird der Vertrieb und hat der Verkäufer überhaupt noch Zukunft oder wird er durch Künstliche Intelligenz ersetzt? Wir haben Antworten auf all diese Fragen und daraus erfolgreiche praxisnahe Schlüsse gezogen hat.

Wir experten EXPERTEN, denn bei einer Bewerbung um eine gehobene Position geht es ebenfalls um einen Vertriebsprozess: Der Bewerber möchte vom Wunschunternehmen einen Arbeitsvertrag. Und dennoch verharren die meisten Bewerber in völliger Passivität und warten darauf, bis der potentielle Auftraggeber sein Bedürfnis lautstark und gut sichtbar formuliert. Die meisten Bewerber agieren deswegen so passiv, weil es ihnen an den entsprechenden Informationen fehlt.

Um solche Prognosen zielsicher treffen zu können, setzt es Insiderwissen voraus und die Fähigkeit, Informationen zu be-werten, einzuordnen und daraus die richtigen Schlüsse zu ziehen. Man benötigt dafür einfach ein Netzwerk was über viele Jahre gewachsen ist.

Unsere Kernkompetenzen / Branchen

- Automotive / OEM & Zulieferer
- Versorgungs- & Gebäudetechnik
- IT & EDV
- Bauindustrie
- Maschinen- & Anlagenbau
- Chemische Industrie
- Medizin & pharmazeutische Industrie
- Handel & Konsumgüter
- Elektrotechnik
- Produktion
- Kunststofftechnik
- Luft & Raumfahrt
- Banken & Versicherungen
- Beratung

Ihre Motivation ist unser Ansporn

Sie sind ein überaus erfolgreicher Manager und Führungskraft oder ein TOP Professionel welcher den nächsten logischen Karriereschritt gehen möchte und einen neuen Arbeitgeber sucht? Sie sind bei uns richtig wenn SIE >>

- eine neue berufliche Herausforderung suchen.
- sich beruflich neu orientieren wollen.
- sich beruflich neu orientieren müssen.
- einen nächsten beruflichen Karriereschritt anstreben.

Um den nächsten Gipfel auf der Karriereleiter zu erklimmen muss man die Mechanismen des Arbeitsmarktes kennen, eine entsprechende Strategie entwickeln und über ein gut funktionierendes Netzwerk verfügen. p1 & partners kennt und nutzt diese Mechanismen und hat durch zahlreiche Platzierungen seiner Mandanten in über 30 Jahren bewiesen, wie gut es funktioniert. Lassen auch Sie sich davon überzeugen.

Für Ihre Initiativbewerbung benutzen Sie bitte unser Online-Formular und die komfortable 1-Click CV Funktionalität. Bei Fragen steht wir Ihnen natürlich auch gerne persönlich zur Vefügung. Strengste Diskretion, Vertraulichkeit und die Einhaltung von Sperrvermerken sind für uns selbstverständlich.

p1st & partners
Prinzregentenstraße 54
D-80538 München
Tel: +49 89 904 29 7900
career@p1.st | www.p1.st

Bewerben Sie sich hier!

Jetzt Bewerben